

Tecnología embotellada



Mejorar la eficiencia en la toma de pedidos, y el registro en la cobranza de los mismos fueron las dos necesidades que Bebidas del Paraguay necesitaba cubrir de forma imperiosa. El sistema a su vez, debía permitir que los tiempos en la toma de pedidos, que hasta el momento se realizaba de forma manual, se acortaran considerablemente; mejorando al mismo tiempo un mejor asesoramiento al cliente.

Por eso mismo, con la ayuda de GeneXus se desarrolló un sistema que crea una ruta de clientes a visitar con una determinada frecuencia y secuencia de visitas. Los vendedores toman los pedidos teniendo en cuenta las políticas de precios, promociones, descuentos, y las políticas de créditos configuradas para cada cliente. Al final de la jornada, cada vendedor se conecta a la base de datos principal vía WiFi y sincroniza los datos para generar las facturas y la programación de las entregas.

A su vez, el sistema logra que se eviten los errores que se podían generar al presentar pedidos sin cumplir cuando la carga de los datos de pre venta se realizaba a mano.

El desafío de enfrentar un desarrollo con la última tecnología en una plataforma nueva y muy cambiante fue enfrentado gracias a la ayuda de GeneXus, que simplificó sustancialmente el desarrollo, señaló Hugo Alberto Correa, gerente de sistemas de Bebidas del Paraguay S.A.

Ficha técnica del sistema en producción

Herramientas	GeneXus
Solución	n/a
Generador	.NET Mobile
DBMS	SQL Server 7
Sistema Operativo	Windows 2003 Mobile for Pocket PC / Windows 2000 Server
Plataforma	Web
Links	www.pulp.com.py www.genexus.com