

Adelantándose a la competencia



Ficha técnica del sistema en producción	
Herramientas	GeneXus
Solución	TRINERGY
Generador	.NET
DBMS	SQL Server 2005
Sistema Operativo	Windows server 2003 Windows XP/vista
Plataforma	Win
Links	www.trinergy.com www.genexus.com/USA

Trinergy, LLC es una empresa norteamericana dedicada al desarrollo de soluciones para cooperativas de crédito y fondos de desarrollo de iglesias, proveyendo un núcleo que gestiona todas las funciones de contabilidad, la presentación de informes, marketing y la comercialización.

Desde el primer día el equipo de Trinergy entendió que necesitaban utilizar herramientas de trabajo que les permitieran un simple y rápido desarrollo de sus productos y sus futuros avances. Después de evaluar utilizar herramientas tradicionales de desarrollo, finalmente optaron por establecer su desarrollo utilizando GeneXus. Principalmente por su facilidad de uso, sus múltiples lenguajes, y la rapidez de desarrollo, así como el fácil mantenimiento una vez instalado.

En el año 2004 Trinergy vislumbró la gran oportunidad de servir a un nuevo tipo de industria, y necesitó rápidamente extender las funcionalidades de su producto para acomodarse a las necesidades únicas de los fondos de desarrollo de iglesias. El uso de GeneXus tuvo como principal característica el tiempo de desarrollo, lo cual le permite hoy a Trinergy tener una ventaja competitiva real frente a la competencia, principalmente porque los sistemas no tiene que ser reescritos cada vez que se decide utilizar una nueva tecnología. De esta forma la empresa puede ofrecer a las cooperativas de crédito y a los fondos de desarrollo de iglesias el producto más avanzado de la industria a un costo menor. "Proveemos nuevas características en menos tiempos que la competencia, mientras que establecemos excelentes relaciones con el cliente. Por ejemplo, introdujimos un nuevo producto, la Cuenta de Ahorros de Salud, que fue desarrollada en menos de 40 horas; mientras que a la competencia le llevó más de 6 meses introducirla. GeneXus fue la clave para que pudiéramos lograr esta hazaña" sentenció Chris Collins, Ejecutivo de Ventas de Trinergy, LLC.

